

INFORME 2025

RELEVAMIENTO 2025 SOBRE LAS ACTIVIDADES REALIZADAS EN 2024













Guadalupe de la Iglesia, Directora



Andrés Rossi, Director Lic. en Desarrollo de Videojuegos y Entretenimiento Digital



Hernán López, Presidente



Guadalupe de la Iglesia y Carolina Rosso



TABLA DE CONTENIDOS

- RESUMEN
- SOBRE EL OBSERVATORIO
- METODOLOGÍA
- **AGRADECIMIENTO**
- TAMAÑO DE LA MUESTRA
- 1 | CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES 9
- 2 | DESARROLLO DE VIDEOJUEGOS 20
- 26 3 | SERVICIOS DE SOPORTE AL DESARROLLO DE VIDEOJUEGOS
- 30 4 | HERRAMIENTAS
- 37 5 | RECURSOS HUMANOS
- 6 | ESTRUCTURA Y CRECIMIENTO 43



INDUSTRIA ARGENTINA DE VIDEOJUEGOS



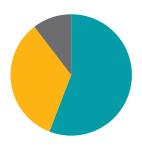






TAMAÑO DE LAS EMPRESAS

55.26% MICRO (≤ 7) **34.21% PEQUEÑA** (8-35) 10.53% MEDIANA (36-345)



RRHH 1432

PROFESIONALES EN ACTIVIDAD

TAMAÑO ESTIMADO DE LA INDUSTRIA^{*}

U\$S 87.344.640

*ESTIMACIÓN BASADA EN LA CANTIDAD DE RRHH EN ACTIVIDAD

GÉNERO Y DIVERSIDAD





0.31% PFRSONAS NO BINARIAS FN I A **INDUSTRIA**



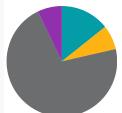


CIENCIA, TECNOLOGÍA

MERCADO DE DESTINO PRINCIPAL

B₂C

COMERCIALIZACIÓN DE VIDEOJUEGOS



PEQUEÑAS Y MEDIANAS

71.43% EEUU Y CANADÁ **14.29% ARGENTINA 7.14% EUROPA** 7.14% LATAM



MICRO

66.67% EEUU Y CANADÁ **33.33% ARGENTINA**

B₂B

COMERCIALIZACIÓN DE SERVICIOS



PEQUEÑAS Y MEDIANAS

60.87% EEUU Y CANADÁ **17.39% ARGENTINA** 17.39% EUROPA 4.35% LATAM

MICRO

60% ARGENTINA 26.67% EEUU Y CANADÁ 13.33% EUROPA

VIDEOJUEGOS 2024

DESARROLLO INICIADO



41 PEQUEÑOS

23 GRANDES

PUBLICADOS



17 PEQUEÑOS

PLATAFORMA PRINCIPAL



1º PC / MAC / LINUX

2º MOBIL F

TIPO DE VIDEOJUEGO PRINCIPAL





1º ACCIÓN

2º ESTRATEGIA

PÚBLICO OBJETIVO PRINCIPAL



1º 19-35 años **2º** 7-13 años





SOBRE EL OBSERVATORIO

El **Observatorio de la Industria Argentina de Videojuegos** es un proyecto público y privado iniciado en 2017 desde la Universidad Nacional de Rafaela (**UNRaf**, Santa Fe) y potenciado por **ADVA**.

El objetivo principal del observatorio es generar y poner a disposición informes descriptivos de la industria de videojuegos de Argentina. Estos informes incluyen métricas del sector en cuanto a sus características generales, sus recursos humanos, sus actividades, los mercados de destino, entre muchos otros aspectos. La actividad sostenida año a año en la generación de estos reportes es útil para valorar y analizar la evolución de la industria en el tiempo.

Se espera que la información incluida en los informes de este observatorio sea útil para respaldar con datos la descripción de la industria local de videojuegos, para comprender los alcances y las necesidades del sector, y para proponer y gestionar políticas públicas y privadas tanto para el ámbito industrial como formativo.



SOBRE LA METODOLOGÍA

Los informes generados a partir del observatorio surgen de un análisis riguroso de la información proveída por participantes voluntarios de la industria que accedieron a responder al relevamiento. El relevamiento consta de tres partes: una referida a las características generales del emprendimiento o empresa, otra a los recursos humanos, y otra relacionada a la estructura y crecimiento. En todos los casos los datos relevados son estrictamente confidenciales y han sido obtenidos con el consentimiento de los participantes.

Una de las características metodológicas más relevantes de este informe radica en que las estadísticas descriptivas reportadas reflejan exclusivamente los datos empíricos efectivamente relevados. La única estimación no descriptiva incluida es aquella referida al tamaño de la industria. En esta se utilizan como base los datos relevados sobre los recursos humanos de la industria, y su resultado refleja un cálculo basado en valores promedio por hora de cada rol profesional reportados por la comisión interna de ADVA.













AGRADECIMIENTO

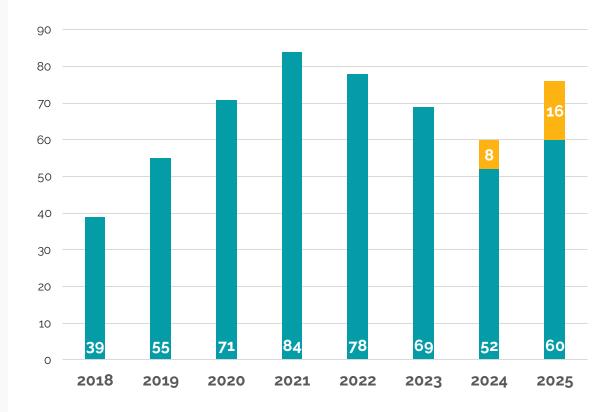
Este informe no hubiera sido posible sin las respuestas de los y las participantes de la industria que voluntariamente contestaron al relevamiento. Agradecemos su valiosa participación.











NÚMERO DE RESPUESTAS A INFORMES PREVIOS Y AL INFORME ACTUAL

El informe 2025 está basado en las respuestas de 76 participantes voluntarios. De ellos, 60 contestaron las tres partes del relevamiento y 16 brindaron información sobre los datos principales. Todas las respuestas se basan en las actividades realizadas durante 2024.

DETALLADO GENERAL



1 CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES



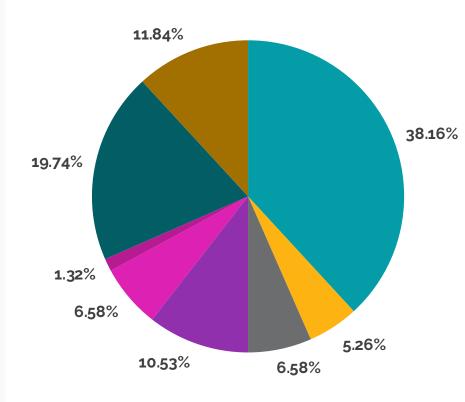
INFORME 2025 OBS//Vj







O DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA DE LAS **RESPUESTAS RELEVADAS**



36.16% CIUDAD AUTÓNOMA DE **BUENOS AIRES**

19.74% PROVINCIA DE SANTA FÉ

11.84% PROVINCIA DE TUCUMÁN

10.53% PROVINCIA DE CÓRDOBA

6.58% PROVINCIA DE BUENOS AIRES

6.58% PROVINCIA DE MENDOZA

5.26% GRAN BUENOS AIRES

1.32% PROVINCIA DE NEUQUÉN

La mayoría de quienes respondieron se ubican geográficamente en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Además, se observa también una concentración en Santa Fe. Tucumán, Córdoba y Mendoza.

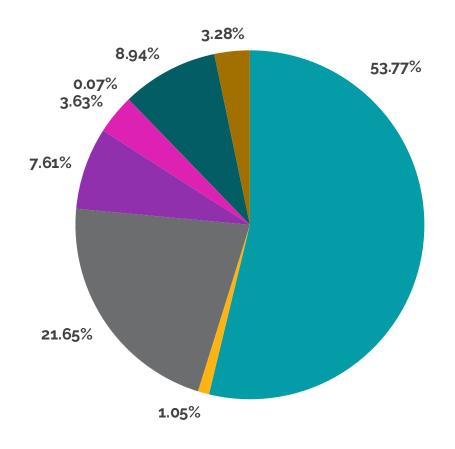








10 DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA DE LOS **RECURSOS HUMANOS**



53.77% CIUDAD AUTÓNOMA DE **BUENOS AIRES**

21.65% PROVINCIA DE BUENOS AIRES

8.94% PROVINCIA DE SANTA FÉ

7.61% PROVINCIA DE CÓRDOBA

3.63% PROVINCIA DE MENDOZA

3.28% PROVINCIA DE TUCUMÁN

1.05% GRAN BUENOS AIRES

0.07% PROVINCIA DE NEUQUÉN

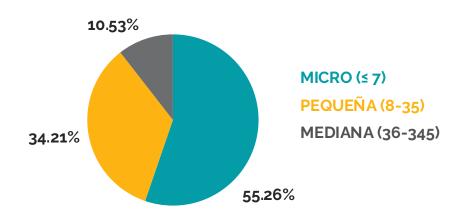
Según la ubicación geográfica de las respuestas y los recursos humanos reportados en cada caso considerar (sin la posible localización remota de empleados), mayoría concentra se la geográficamente en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Además, seguida por las provincias de Buenos Aires, Santa Fe y Córdoba.





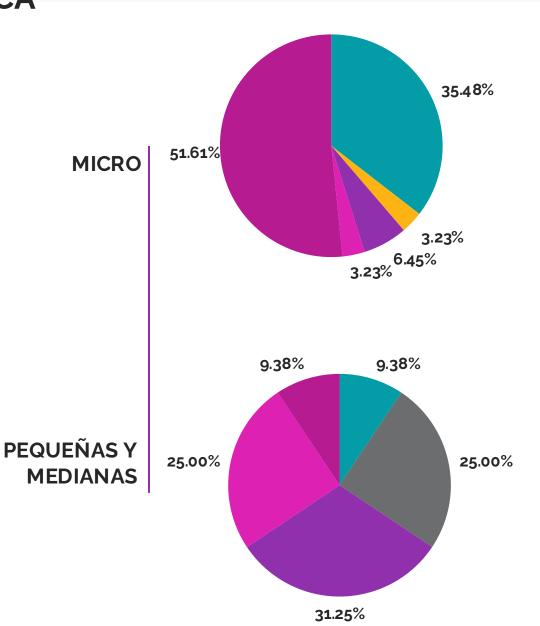






La mayoría son micro (menos de 7 empleados) o pequeñas (entre 8 y 35 empleados). Existen algunas medianas (entre 36 y 345 empleados).

En relación con la forma jurídica, la mayoría de las micro no están registradas o son monotributistas. En cambio, en las pequeñas y medianas la mayoría son Sociedades de Responsabilidad Limitada o Sociedades de Acciones Simplificada.



MONOTRIBUTISTA

RESPONSABLE INSCRIPTO

SOCIEDAD ANÓNIMA (SA)

SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA (SRL)

SOCIEDAD DE ACCIONES SIMPLIFICADA (SAS)

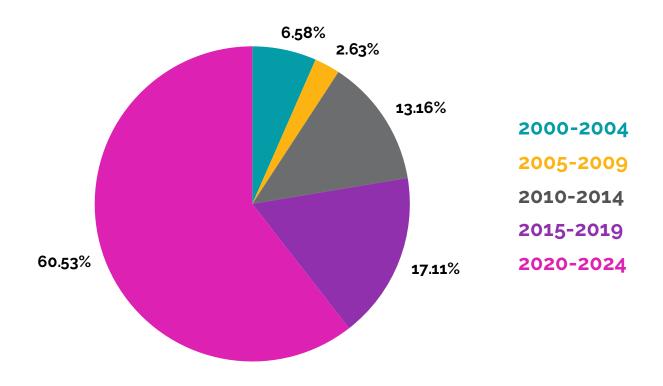
SIN REGISTRO











AÑO DE INICIO

Teniendo en cuenta el año de inicio y sin considerar el registro formal, los períodos en donde la mayoría de las empresas iniciaron sus actividades son el 2020-2024 y el 2015-2019. La mayoría tiene entre 0 y 12 años de antigüedad siendo el promedio de antigüedad de 5 años. Además, la mayoría tarda entre o y 4 años en registrarse formalmente siendo el promedio de 2 años.









La mayoría de las micro se dedican al desarrollo exclusivo de videojuegos. La mayoría de las pequeñas y medianas se dedican tanto al desarrollo de videojuegos como a brindar otros servicios relacionados (ej. localización, música y efectos de sonido, actores de voz, publishing, distribución, marketing, entre otros).





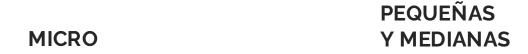


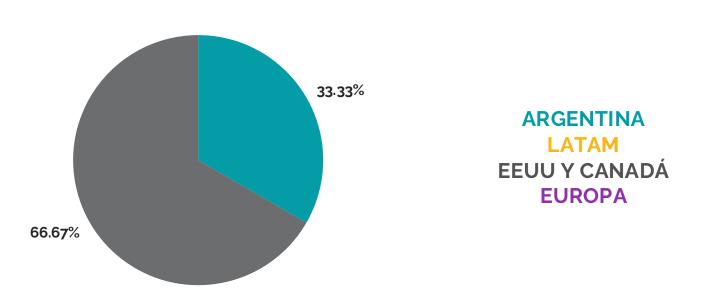


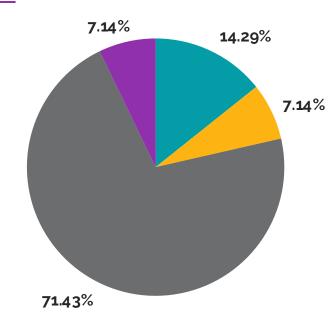


COMERCIALIZACIÓN DE VIDEOJUEGOS PROPIOS (B2C) MERCADO DE DESTINO PRINCIPAL

En el caso de las micro, los mercados de destino principales para la comercialización de videojuegos propios (B2C) son Argentina y EEUU y Canadá. Para las pequeñas y medianas, el mercado de destino principal es EEUU y Canadá.















COMERCIALIZACIÓN DE VIDEOJUEGOS PROPIOS (B2C) CANTIDAD DE MERCADOS DE DESTINO

La mayoría de las micro se caracteriza por tener un destino de comercialización de videojuegos. Entre las pequeñas y medianas, en cambio, se observa una gran proporción que tiene un solo destino y, en igual proporción, muchas con tres o más destinos de comercialización.





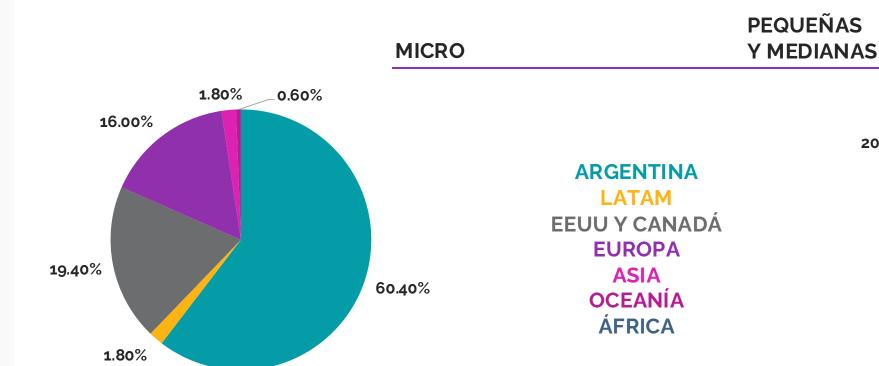


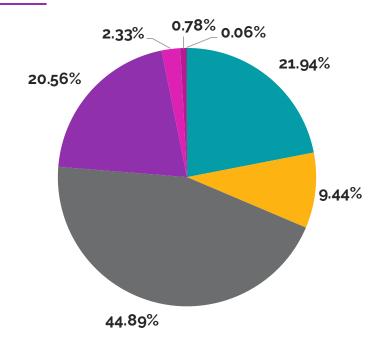




COMERCIALIZACIÓN DE VIDEOJUEGOS PROPIOS (B2C) PORCENTAJE DE VENTAS POR DESTINO

En el caso de las micro, el mayor porcentaje de ventas de videojuegos se destina a Argentina. En el caso de las pequeñas y medianas el mayor porcentaje de ventas se destina a EEUU y Canadá.







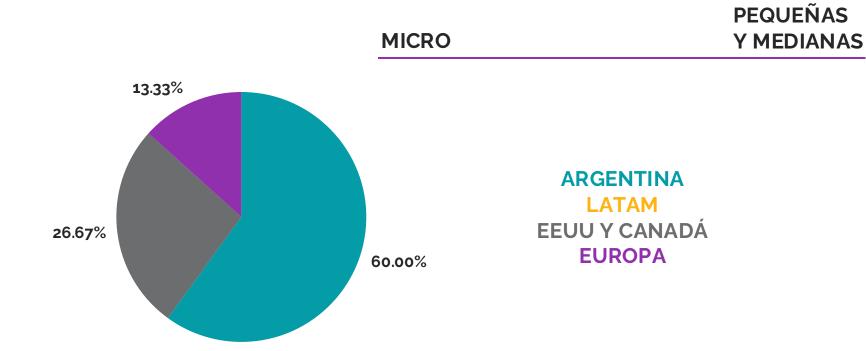


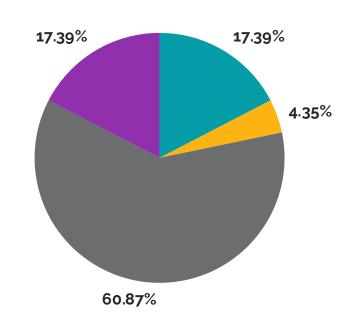




COMERCIALIZACIÓN DE SERVICIOS (B2B) MERCADO DE DESTINO PRINCIPAL

Para las micro, el mercado de destino principal para la comercialización de servicios (B2B) es Argentina. Para las pequeñas y medianas, el mercado principal es EEUU y Canadá.



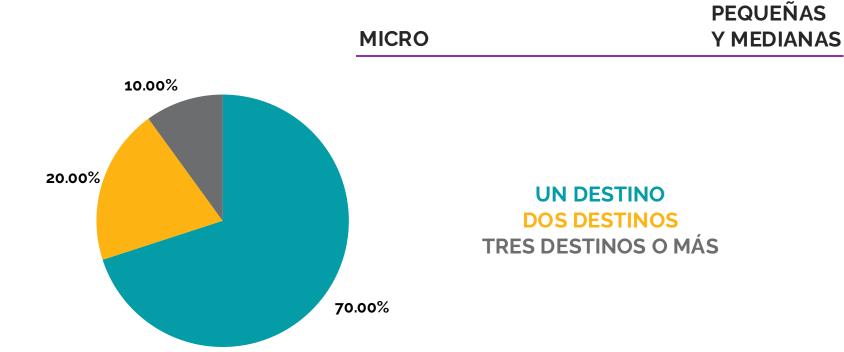


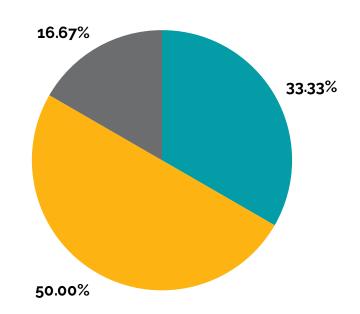




COMERCIALIZACIÓN DE SERVICIOS (B2B) CANTIDAD DE MERCADOS DE DESTINO

En el caso de las micro, la mayoría tiene un destino de comercialización de servicios. En cuanto a las pequeñas y medianas, la mayoría tiene dos destinos.













COMERCIALIZACIÓN DE SERVICIOS (B2B) PORCENTAJE DE VENTAS POR DESTINO

En el caso de las micro, el mayor porcentaje de ventas de servicios se destina a Argentina. En el caso de las pequeñas y medianas el mayor porcentaje de ventas se destina a EEUU y Canadá.



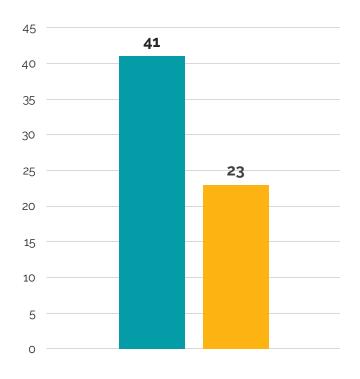
2 DESARROLLO DE VIDEOJUEGOS



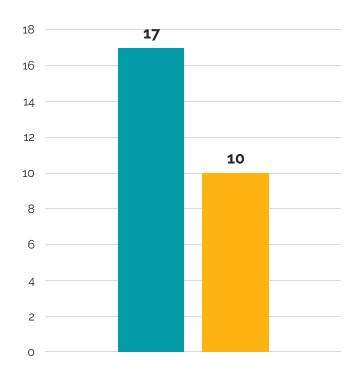










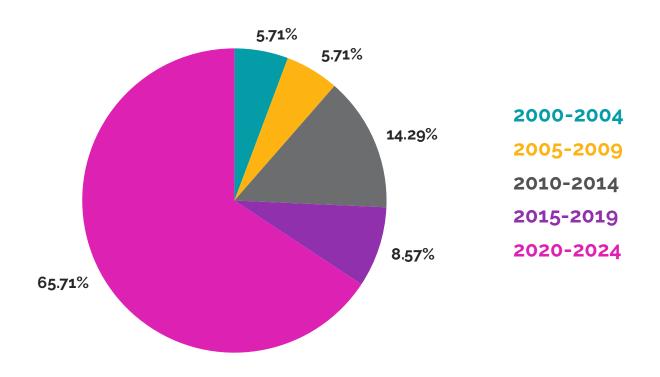


Durante el 2024 se reportó el inicio del desarrollo de 41 videojuegos pequeños (hasta seis meses de desarrollo) y 23 grandes (seis meses de desarrollo o más). Además, se informó sobre la publicación de 17 videojuegos pequeños y 10 grandes.

PEQUEÑOS (HASTA 6 MESES DE DESARROLLO)

GRANDES (6 MESES DE DESARROLLO O MÁS)





AÑO DE LANZAMIENTO

La mayoría lanzó su primer videojuego en el período 2020-2024. El 47.4% contaba con experiencia previa en generación de otro emprendimiento/ empresa en temática de videojuegos. La mayoría de los emprendimientos tarda entre 0 y 6 años en lanzar su primer videojuego, siendo 2 años el promedio de tiempo hasta el primer lanzamiento.









TIPOS VIDEOJUEGOS DESARROLLADOS

En cuanto a los géneros puros de videojuegos (Rodríguez Ortega, 2025), se observa que el más desarrollado es el de acción, seguido por estrategia, aventura y puzzle. Al solicitar que se informen todos los tipos de videojuegos que se desarrollan, y utilizándose una categoría más amplia, se repite la misma tendencia, aunque se refleja una gran variedad en el desarrollo.









PLATAFORMAS PARA LAS QUE SE **DESARROLLAN VIDEOJUEGOS**

La plataforma que se reportó como la principal para la cual desarrolló videojuegos en 2024 es PC/Mac/Linux, seguido por Mobile. Del análisis de todos los tipos de plataformas para las cuales se desarrollan videojuegos se puede observar que casi la totalidad desarrollan para PC/Mac/Linux, y más de un tercio para Mobile.





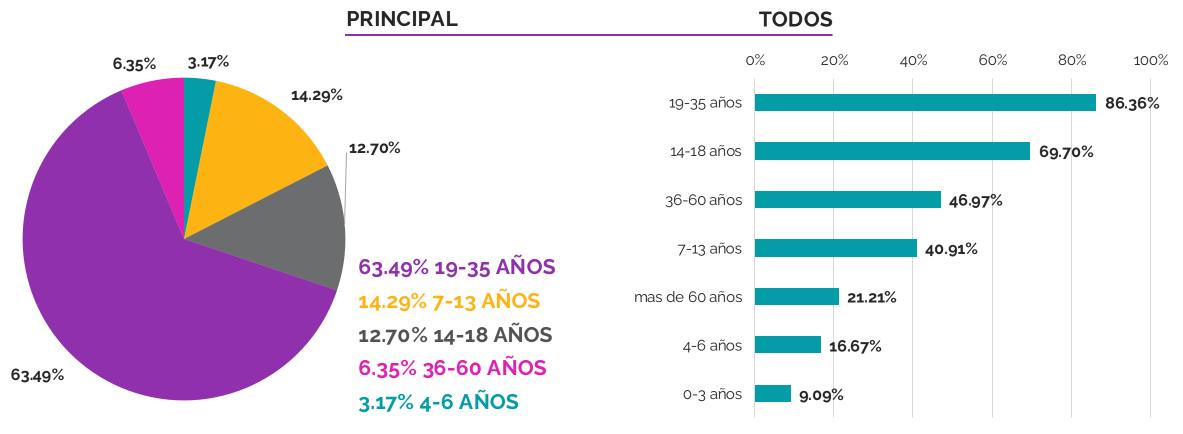






POBLACIÓN OBJETIVO SEGÚN **GRUPO ETARIO**

El grupo etario para el que principalmente se desarrolló videojuegos es el de 19 a 35 años. Del análisis de todos los segmentos se puede observar que casi la totalidad de los emprendimientos desarrolla para el rango de entre 19 y 35 años, casi el 70% para el de entre 14 y 18 años y casi de la mitad para el rango entre 36 y 60 años.





3 AL DESARROLLO DE VIDEOJUEGOS





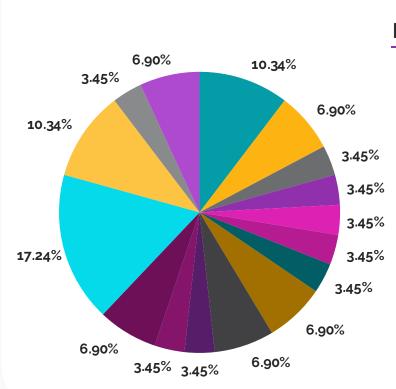




60%

SERVICIOS DE SOPORTE AL DESARROLLO DE VIDEOJUEGOS

En general, se observa que la oferta de servicios de soporte al desarrollo de videojuegos es amplia. El servicio que se reportó como que se brinda principalmente es el de programación en Unity. Al preguntarse por todos los servicios de soporte se pudo observar que más de la mitad ofrece servicios de animación 3D, arte conceptual, programación en Unity, animación 2D, game design y producción.



PRINCIPAL TODOS

17.24% PROGRAMACIÓN UNITY 10.34% PROGRAMACIÓN UNREAL

10.34% ANIMACIÓN 3D

6.90% ARTE 2D

6.90% MODELADO 3D

6.90% MÚSICA

6.90% PROGRAMACIÓN EN OTROS

LENGUAJES

6.90% OTRA

3.45% CAPACITACIÓN

3.45% CONSULTORÍA EN NEGOCIOS

3.45% DESARROLLO HTML5

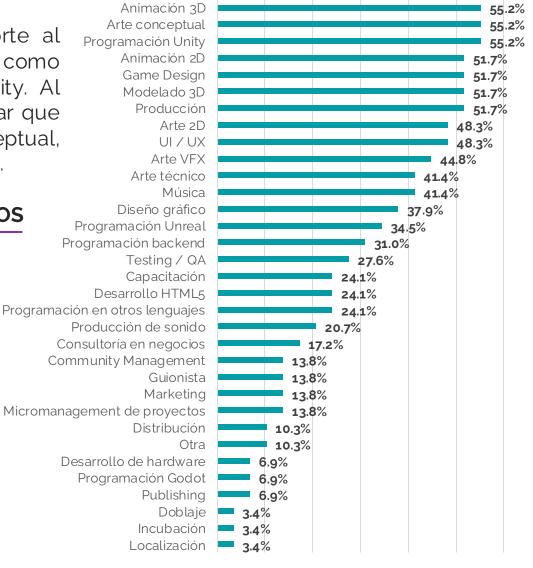
3.45% GAME DESIGN

3.45% LOCALIZACIÓN

3.45% PRODUCCIÓN

3.45% PRODUCCIÓN DE SONIDO

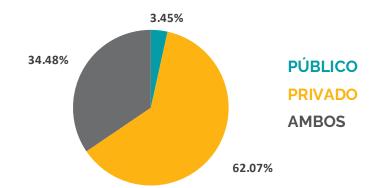
3.45% PUBLISHING











En relación a los ámbitos, industrias y sectores para los que se brindan servicios, se puede observar que la mayoría ofrece servicios para el ámbito privado y para la misma industria de videojuegos.











En lo referido a la tipología de cliente, se observa que el principal son otros estudios de videojuegos. También se brinda soporte a empresas, *publishers*, compañías con IP, y compañías de publicidad /advergames, entre otros.



4 HERRAMIENTAS

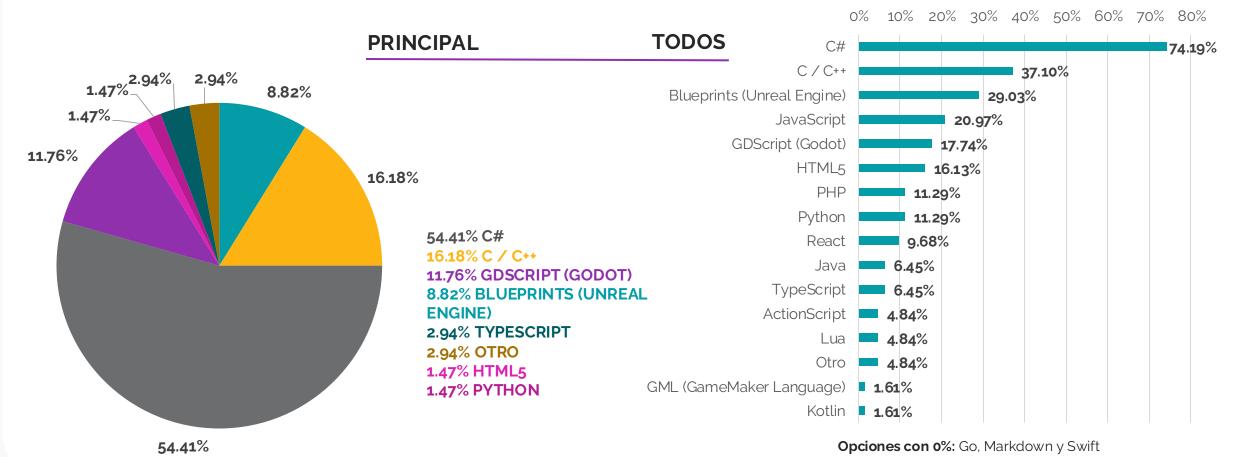








El lenguaje de programación que principalmente se utiliza es C#. Además, al indagarse por el uso de todos los lenguajes de programación se puede observar que también se utilizan C/C++ y Blueprints (Unreal Engine).













El framework/engine que se utiliza principalmente es Unity 3D. Al indagarse por el uso de todos los framework/engine se puede observar que también se utiliza Unreal Engine y Godot. Asimismo, el 9.2% reportó considerar cambiar de tecnología en los próximos seis meses. De ellos, el 42.9% dijo que cambiaría a Unreal Engine y el 42.9% a Godot. El resto no sabía a cuál cambiaría o elegiría otros frameworks/engines.

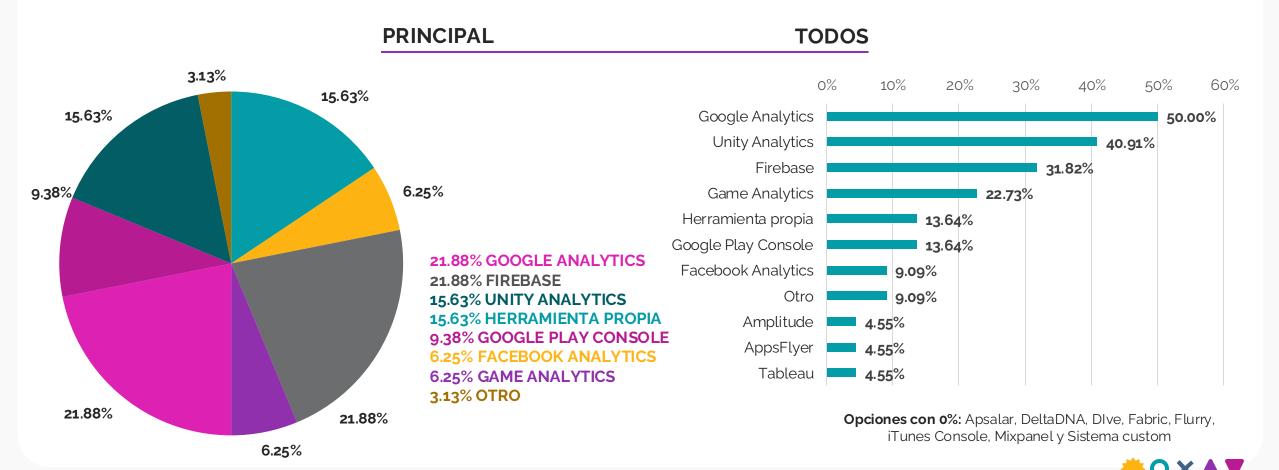








Los motores de análisis que se consideran el de principal uso son Google Analytics y Firebase. Al solicitarse se reporten todos los motores de análisis que se utilizan, se pudo observar que también se utilizan Unity Analytics y Game Analytics.



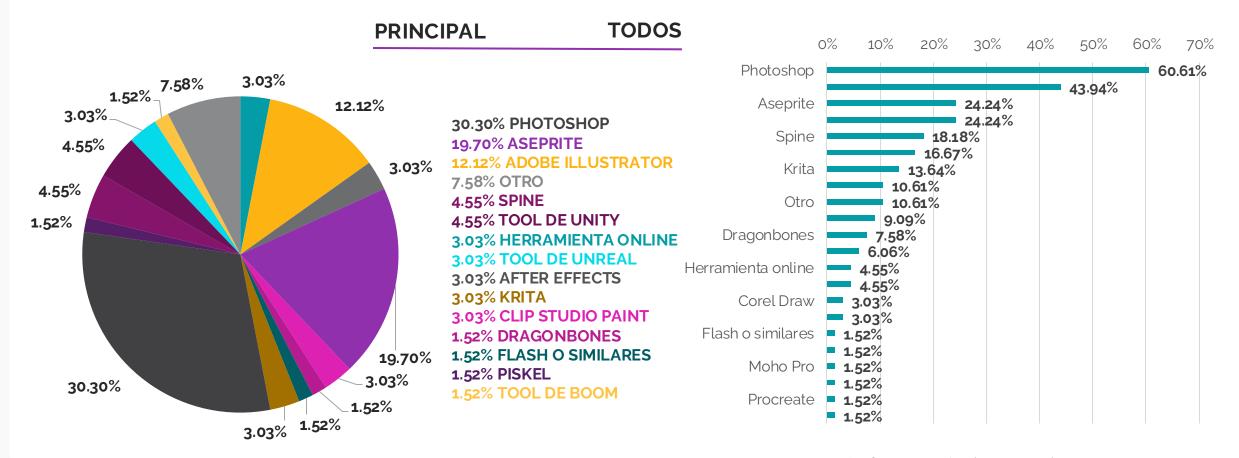


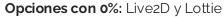




PROGRAMAS PARA DESARROLLAR ARTE Y ANIMACIÓN 2D

El programa principal para desarrollar arte y animación 2D es Photoshop. Además, al indagarse por el uso de todos los programas se puede observar que también se utilizan Adobe Illustrator, Aseprite y la Tool de Unity.







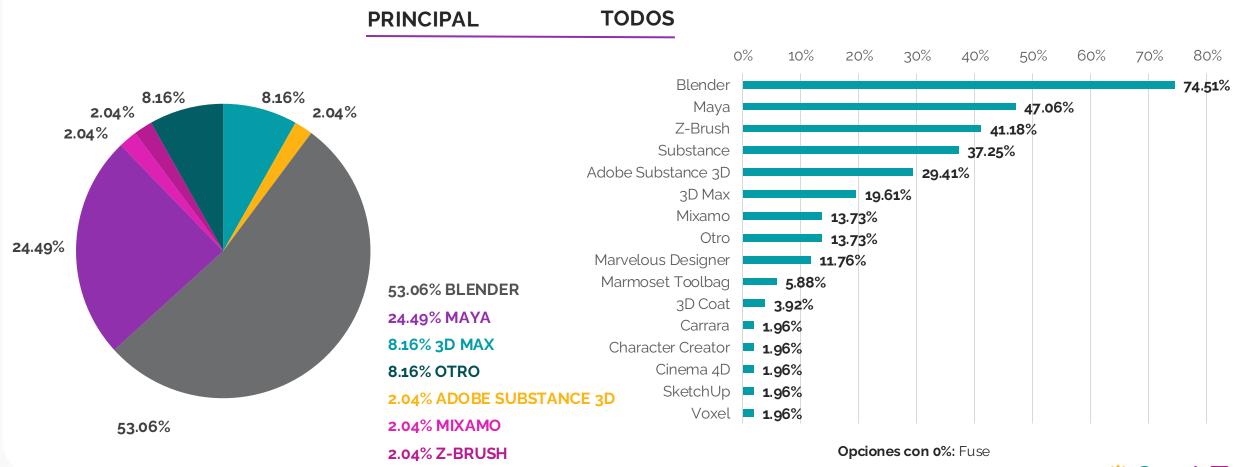






PROGRAMAS PARA DESARROLLAR ARTE Y ANIMACIÓN 3D

El programa principal para desarrollar arte y animación 3D es Blender. Además, al indagarse por el uso de todos los programas se puede observar que también se utilizan Maya y Z-Brush.



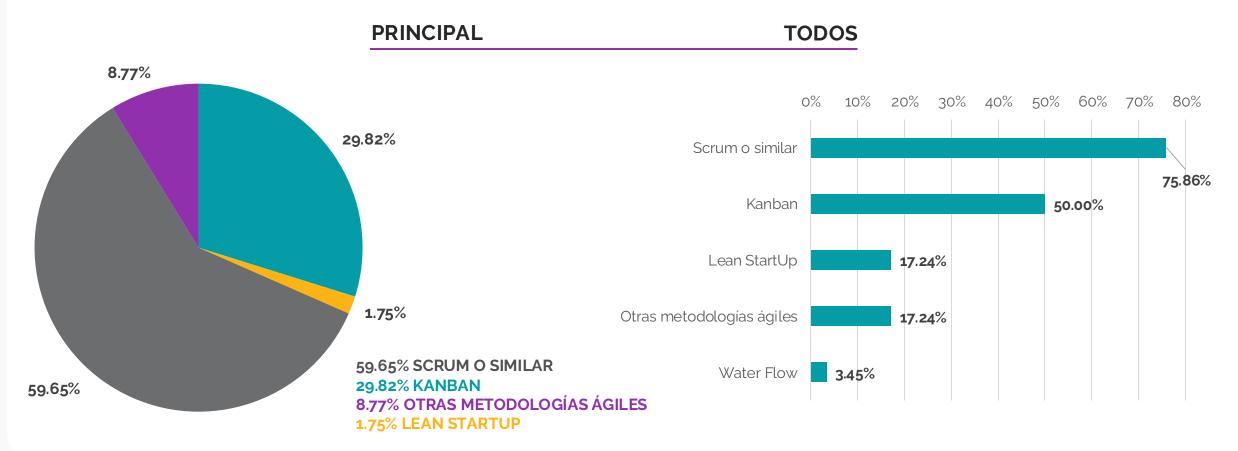








La metodología de producción que se considera es la principal es Scrum o similar. Al indagarse por el uso de todas las metodologías de producción se puede observar que también se utiliza Kanban.





5 RECURSOS HUMANOS









TAMAÑO ESTIMADO DE LA INDUSTRIA

U\$S 87.344.640

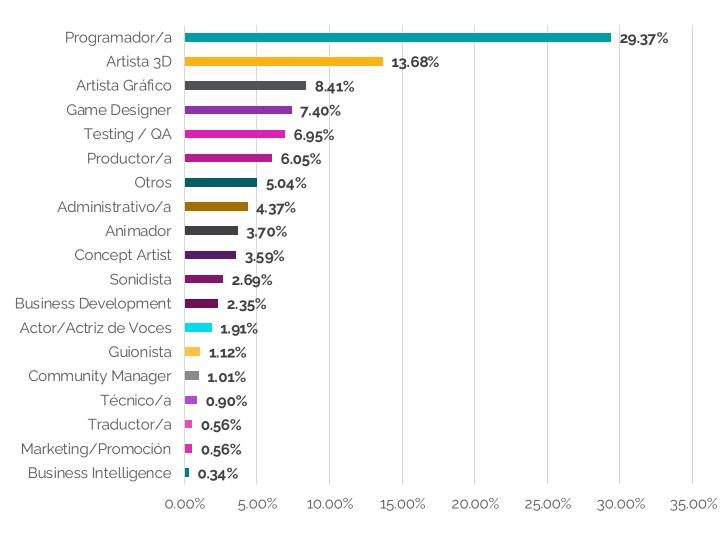
*ESTIMACIÓN BASADA EN LA CANTIDAD DE RRHH EN ACTIVIDAD

RRHH 1432

Se estima un tamaño de la industria valuado en U\$S 87.344.640. Este monto representa el valor económico del talento profesional que integra la industria, calculado a partir de los roles profesionales y cargos directivos relevados.

Se registró un total de 1432 recursos humanos en actividad. El rol más frecuente es el de programador/a seguido por el de artista 3D.

TRABAJADORES POR ROL PROFESIONAL

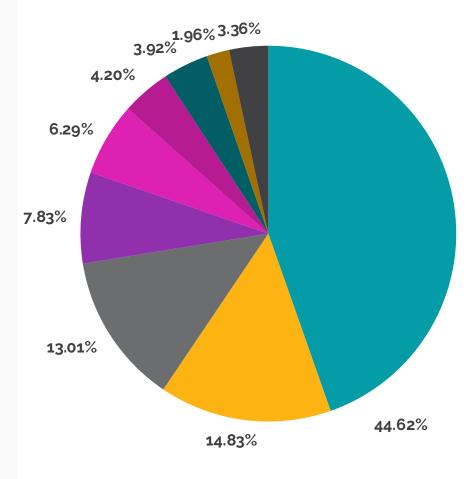












44.62% CIUDAD AUTÓNOMA DE **BUENOS AIRES**

14.83% GRAN BUENOS AIRES

13.01% PROVINCIA DE CÓRDOBA 7.83% PROVINCIA DE BUENOS **AIRES**

6.29% PROVINCIA DE MENDOZA

4.20% PROVINCIA DE SANTA FE

3.92% EXTERIOR DEL PAÍS

3.36% PROVINCIAS DE CHACO. ENTRE RÍOS, LA PAMPA, MISIONES, NEUQUÉN, RÍO NEGRO, SANTA CRUZ, SAN JUAN, SAN LUIS Y TIERRA DEL FUEGO

1.96% PROVINCIA DE TUCUMÁN

Si se considera la totalidad de la muestra analizada, sólo el 44.7% dijo tener personal que trabaja de manera remota en una locación distinta a la ubicación de la empresa/ emprendimiento. Entre quienes respondieron la pregunta, ese porcentaje asciende al 81%. La ubicación geográfica más frecuente de los empleados/as remotos/as es Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Gran Buenos Aires y Córdoba.





HABILIDADES Y/O CONOCIMIENTOS









ESPECÍFICOS: MÁS VALORADOS

- 1º Inglés oral y/o escrito
- 2º Diseño de juegos
- 3º Conocimiento de programación
- 4º Conocimiento de Arte
- 5º Uso de sistemas de versionado como Git
- 6º Conocimiento de metodologías ágiles como Scrum
- **7º** Negocios
- 8° Emprendurismo
- 9° Conocimiento de Testing (QA)
- **10°** Uso de planilla de cálculos
- 11º Conocimiento de probabilidad y estadística

Dentro de las habilidades y/o conocimientos más valorados se encuentran el manejo de inglés oral y/o escrito, el diseño de juegos y el conocimiento de programación.

Se considera un valor agregado el tener habilidades comunicacionales, cultura lúdica y predisposición al trabajo interdisciplinario.

ADICIONALES: MÁS VALORADOS

- **1º** Habilidades Comunicacionales
- 2º Cultura lúdica (haber jugado juegos)
- 3º Predisposición al trabajo interdisciplinario
- 4º Liderazgo de equipo
- **5°** Conocimientos multidisciplinarios
- **6º** Desarrollo de negocios
- 7º Redacción de informes
- 8º Conocimiento sobre neurociencias
- 9º Conocimiento sobre sistemas económicos y financieros



El 28.81% de los/as empleados/as cuentan con una carrera universitaria en curso o incompleta y el 26.23% con una carrera universitaria completa.







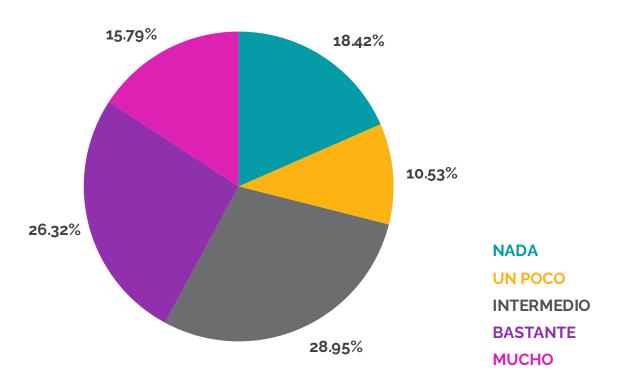


En relación con la contratación de personal, el perfil más difícil de conseguir es el de comercialización. Además, la mayoría considera que la subcontratación en el exterior presenta una dificultad entre intermedia y alta para la búsqueda local de personal.

PERFILES MÁS DIFÍCILES DE **CONSEGUIR**

- 1º Comercialización
- 2º Producción
- 3º Animador
- 4º Desarrollo
- 5° Game Design

¿Considera que la subcontratación de personal en el exterior dificulta la búsqueda local de personal para su propia empresa/emprendimiento?







El 18.85% de quienes participan de la industria son mujeres y el 0.31% son personas no binarias. Las mujeres ocupan el 17.36% de los cargos directivos y en el caso de las personas no binarias ese porcentaje desciende a 0%. Del total de mujeres, el 47.22% tiene un cargo STEM (ciencia, tecnología, ingeniería y matemáticas).











Durante el 2024, el **11.1%** de las empresas/emprendimientos realizaron acciones para la reflexión sobre temáticas de diversidad y género.

EJEMPLOS DE ACCIONES PARA LA REFLEXIÓN:

- Talleres sobre divergencias y neurodivergencias.
- Contratación de mujeres en cargos directivos.
- Celebración y charlas relacionadas al mes del orgullo.
- Plan de empleabilidad de personas con discapacidad.
- Contratación de mujeres guionistas para revisar y ajustar la narrativa del videojuego.
- Participación de eventos realizados por Women in Games Argentina (WIGAr).
- Clase dedicada a la ética profesional.
- Apoyo en procesos de afirmación de género.



6 ESTRUCTURA Y CRECIMIENTO

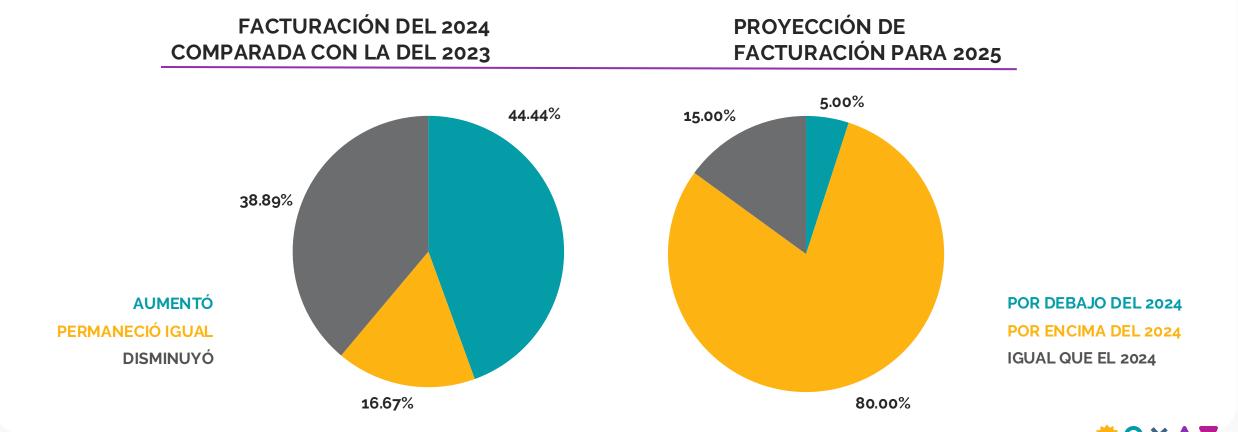








Para la mayoría, la facturación en 2024 superó a la facturación del 2023. Además, la mayoría proyecta que en el 2025 su facturación aumentará. Entre quienes proyectan una diminución de facturación en 2025, en promedio estiman una baja del 15%, y quienes proyectan un aumento estiman un incremento del 84%.

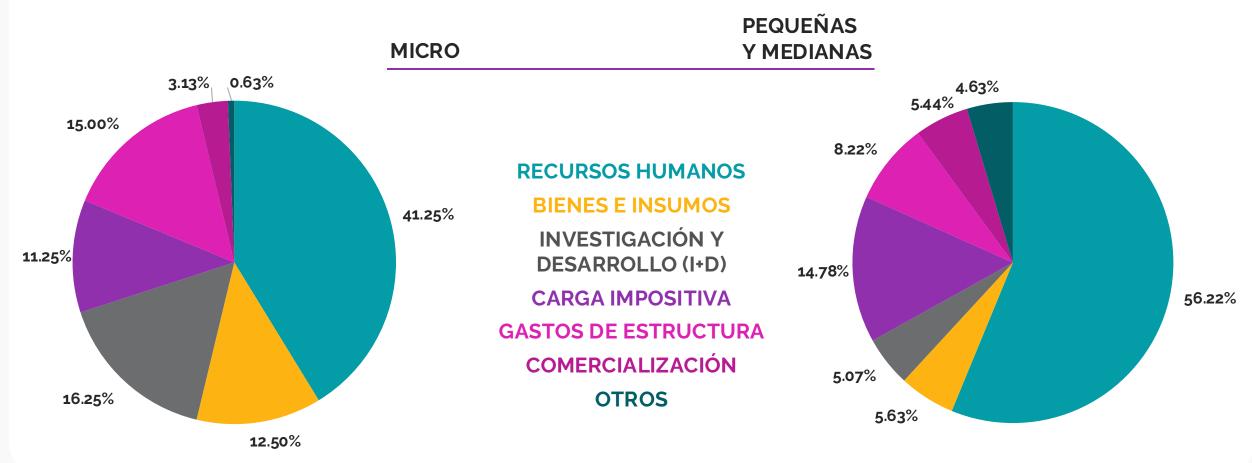








Tanto en las micro, como en las pequeñas y medianas, el mayor porcentaje de costos está destinado a los recursos humanos. Además, las micro reportaron haber reinvertido en promedio el 42% de utilidades, y, en el caso de las pequeñas y medianas ese porcentaje asciende al 81%.





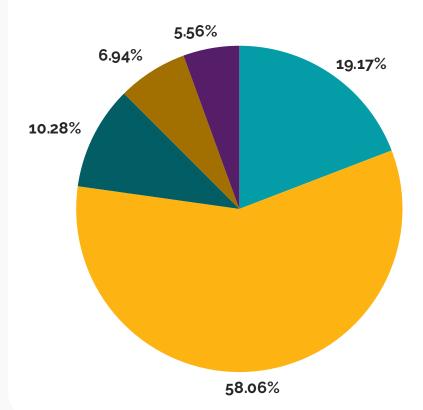






La fuente de financiamiento principal para las micro son los aportes propios. En el caso de las pequeñas y medianas, la principal fuente de financiamiento es el flujo de caja de la empresa /emprendimiento.





GANANCIAS PROPIAS / FLUJO DE CAJA

APORTES PROPIOS

PRÉSTAMOS DE FAMILIARES, **AMIGOS, CONOCIDOS**

CRÉDITO BANCARIO

SUBSIDIOS DEL SECTOR PÚBLICO

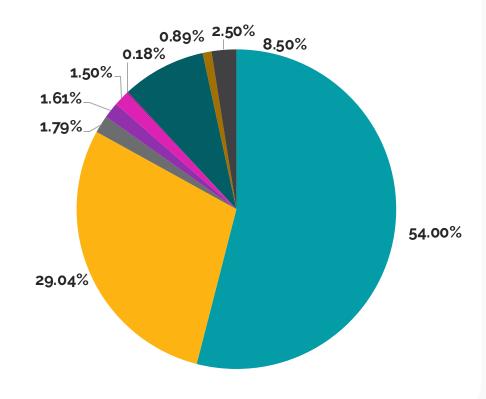
CRÉDITO CON INSTITUCIONES **FINANCIERAS NO BANCARIAS**

PUBLISHERS

CONCURSOS / PREMIOS

VENTURE CAPITAL

OTROS



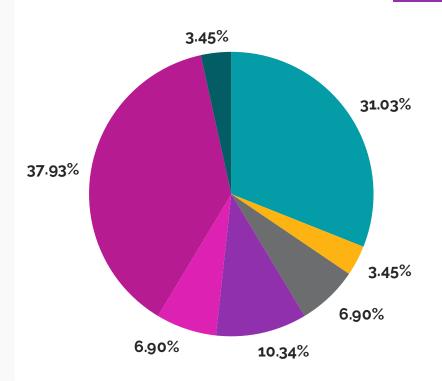


FUENTES DE FINANCIAMIENTO DESEADA



Tanto en las micro como en las pequeñas y medianas, la fuente de financiamiento más deseada es el financiamiento mediante un Publisher. Además, el 34% de los estudios micro afirma que durante el 2024 perdió la oportunidad de hacer inversiones o llevar adelante proyectos rentables por falta de fondos. En el caso de las pequeñas y medianas el porcentaje asciende al 50%.





MAYOR FINANCIAMIENTO PROPIO

MAYOR PARTICIPACIÓN DE CRÉDITOS CON TASAS SUBSIDIADAS Y/O PLAZOS MÁS ELEVADOS

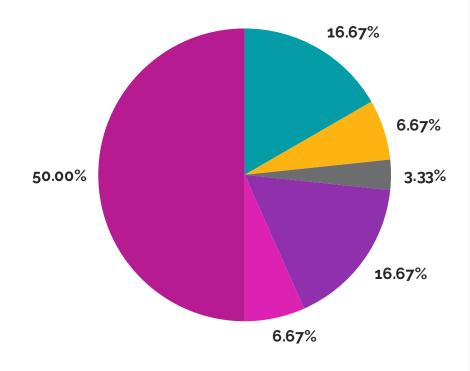
MAYOR PARTICIPACIÓN DE SUBSIDIOS PÚBLICOS

INCORPORACIÓN DE NUEVOS SOCIOS O ACCIONISTAS

FINANCIAMIENTO A TRAVÉS DE CROWDFUNDING

FINANCIAMIENTO MEDIANTE PUBLISHER

OTRO











El principal obstáculo percibido para el desarrollo de la actividad es el acceso al financiamiento. Le siguen la inestabilidad económica y la elevada presión impositiva con respecto a los sueldos.

- Acceso al financiamiento
- Inestabilidad económica
- Elevada presión impositiva con respecto a los sueldos 3
- Incertidumbre respecto de la demanda de mi producto
- Elevado costo del desarrollo
- Falta de personal cualificado / falta de sueldo acorde 6
- Dificultad con los pagos y cobros al exterior
- Seguridad jurídica 8
- Dificultad para encontrar empleados con la capacitación necesaria
- Incertidumbre política









Contacto: observatorio.vj@unraf.edu.ar

https://www.unraf.edu.ar/index.php/secretarias/investigacion/observatorio-videojuegos

